

CONSULTORÍA ESTRATÉGICA

Define el rumbo de tu negocio y llévalo a resultados concretos.

1. PROBLEMÁTICA:

Muchas empresas operan sin una estrategia definida, lo que genera decisiones reactivas, esfuerzos dispersos y resultados inconsistentes. Esta falta de dirección limita el crecimiento, reduce la eficiencia operativa y expone al negocio a riesgos innecesarios.

2. METODOLOGÍA:

- **Entendimiento del negocio:** Análisis del contexto interno y externo para comprender la situación actual, capacidades y entorno competitivo.
- **Definición estratégica:** Establecimiento de objetivos, prioridades y lineamientos que orientan el rumbo del negocio.
- **Diseño de iniciativas:** Definición de acciones concretas alineadas a los objetivos estratégicos establecidos.
- **Implementación y seguimiento:** Ejecución de las iniciativas, monitoreo de resultados y ajuste continuo para asegurar su cumplimiento.

3. ENTREGABLES:

- Diagnóstico estratégico (*interno y externo*)
- Plan estratégico
- Cuadro de Mando Integral (*KPIs y seguimiento*)
- Hoja de ruta de implementación estratégica

4. RESULTADOS:

- Enfocar esfuerzos en iniciativas de alto impacto
- Mejorar la toma de decisiones
- Optimizar el uso de recursos disponibles
- Impulsar un crecimiento ordenado y sostenible